



ИНСТИТУТ
КВАЛИФИЦИРОВАННОГО
ЗАЕМЩИКА

НЮАНСЫ ТОГО, ЧТО СТОИТ
ЗА ЦИФРАМИ

СУТЬ ПРОИСХОДЯЩЕГО

Банки и кредитование

Действительность такова, что банки и фонды не понимают из чего на самом деле состоит, какие нюансы есть и на чем держится бизнес корпоративного заемщика. Анализ цифр, отчетности и отраслевой анализ на эти вопросы не дают и не могут дать ответов в сложившейся Российской действительности.

Существенная, если не большая часть проблем и нюансов корпоративных заемщиков, находится вне периметра анализа банков.

То есть, у банков нет ответа на вопрос какие реальные кредитные и инвестиционные риски несет бизнес заемщика на самом деле. Формализм требований и сложность банковских процессов все многократно усложняют.



МАСШТАБ ПРОБЛЕМЫ

Результаты прямого детального небумажного анализа более 1500 компаний среднего бизнеса показали, что именно отсутствие понимания того, что стоит за цифрами заемщика привело к более 40% неверных выводов и заключений кредитных комитетов банков, то есть, к потенциально невозвратным кредитам. Около половины заемщиков ведут бизнес, который основан на чем угодно, но не на условиях свободной конкуренции. Например, монополия, искусственно созданная олигополия, картели, бизнес отношения, т.п. Из оставшейся половины заемщиков реальный заработок примерно 9 из 10 компаний держится на “схемах и темах” самого разного плана. Без знания нюансов бизнеса эффект анализа цифр и форм отчетности близится к нулю.

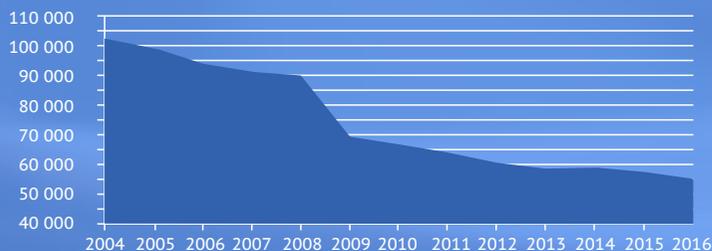


МАСШТАБ ПРОБЛЕМЫ

Одной из серьезных проблем, с которой сталкивается банковское и инвестиционное сообщество в России, является то, что сегмент малого и среднего бизнеса, да, и часто крупного тоже, являясь, вероятно, наиболее важным для развития потенциала экономики России, на сегодня остается практически полностью закрытым для банков и финансовых учреждений в вопросах понимания оценки рисков и сути заработка заемщика. Статус реального аудита в сегменте МСБ равен 0. Оценка залогов не ведется узкими специалистами, работающими только в одной конкретной отрасли или сегменте “всю жизнь”, то есть, оценщики не имеют хорошее понимание реальной цены объекта или актива в моменте, что приводит к ошибкам в оценке не в 20 или 30%, а, в 2,3 или 5 раз. Системы оценки рисков не учитывают самых главных Российских реалий. Внедрение МСФО 9 данные проблемы не решает. Базель не дает конкретных рекомендаций по страновым рискам.

Количество крупных и средних предприятий, единица, Российская Федерация (на 1 января)

| Год | 2004 | 2005 | 2006 | 2007 | 2008 | 2009 | 2010 | 2011 | 2012 | 2013 | 2014 | 2015 | 2016 |
|-------------|---------|--------|--------|--------|--------|---------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|--------|
| Предприятий | 102 138 | 98 870 | 94 015 | 91 174 | 89 919 | 69 274 | 66 574 | 63 803 | 60 260 | 58 245 | 58 959 | 57 392 | 54 994 |
| Рост/убыль | | -3 268 | -4 855 | -2 841 | -1 255 | -20 645 | -2 700 | -2 771 | -3 543 | -2 015 | 714 | -1 567 | -2 398 |
| В % 2004 | 100,00% | 96,80% | 92,05% | 89,27% | 88,04% | 67,82% | 65,18% | 62,47% | 59,00% | 57,03% | 57,72% | 56,19% | 53,84% |



www.gks.ru/dbscripts/cbsd/dbinet.cgi

В НАСТОЯЩЕЕ ВРЕМЯ, ДЕЙСТВУЮЩИЕ В РОССИЙСКИХ БАНКАХ МЕТОДИКИ, НЕ ПОЗВОЛЯЮТ ОЦЕНИТЬ РЕАЛЬНУЮ КРЕДИТОСПОСОБНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ МСБ

Нет анализа скрытых показателей деятельности компании:

1. Конкурентный это бизнес или бизнес отношения
2. Конкурентный бизнес или условная монополия или олигополия
3. Конкурентный бизнес или всевозможные "схемы" финансового и нефинансового характера (включая фальсификат, разбавление, замена, подмена и т.п.)
4. Живая или уже мертвая реальная, а, не бумажная бизнес модель заемщика
5. Есть ли будущее у бизнеса заемщика (для большинства все то, что работало с 90-х, больше не работает и они просто "доживают")

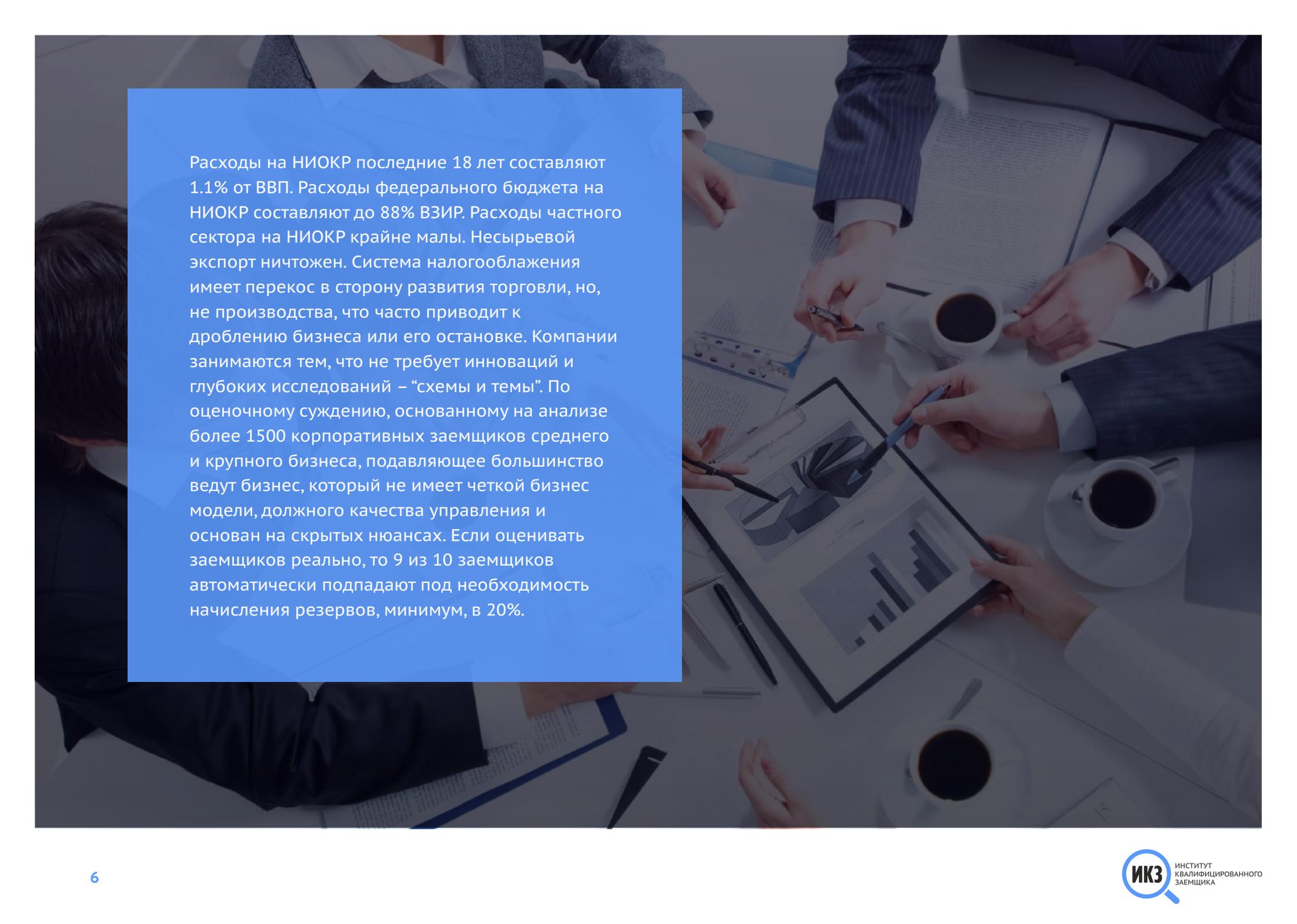
6. Нюансы стиля управления компанией как основа стабильности или деструктива

7. На чем и на ком все реально держится в бизнесе

8. Системный анализ и нюансы средней рентабельности отраслей, сегментов и подсегментов бизнеса (не макро анализ, а именно накопление и анализ больших данных в базах по сегментам и подсегментам бизнеса)

9. Потолок личного и профессионального развития заемщика

В странах как Россия, именно ответы на эти вопросы и дают понимание того, какой реальный кредитный риск



Расходы на НИОКР последние 18 лет составляют 1.1% от ВВП. Расходы федерального бюджета на НИОКР составляют до 88% ВЗИР. Расходы частного сектора на НИОКР крайне малы. Несырьевой экспорт ничтожен. Система налогообложения имеет перекос в сторону развития торговли, но, не производства, что часто приводит к дроблению бизнеса или его остановке. Компании занимаются тем, что не требует инноваций и глубоких исследований – “схемы и темы”. По оценочному суждению, основанному на анализе более 1500 корпоративных заемщиков среднего и крупного бизнеса, подавляющее большинство ведут бизнес, который не имеет четкой бизнес модели, должного качества управления и основан на скрытых нюансах. Если оценивать заемщиков реально, то 9 из 10 заемщиков автоматически подпадают под необходимость начисления резервов, минимум, в 20%.



За 2-3 дня Институт дает реальное понимание финансового и операционного состояния заемщика. Диагностика не выглядит как аудит, “не пугает” заемщика, не меняет обычный распорядок работы банков и стоит несравнимо дешевле финансового и операционного due diligence. Методология хорошо вписывается в обычный порядок первичного и регулярного общения банка с заемщиком. Институт не является рейтинговым агентством. Задача в крайне быстром получении реальной, небумажной информации, почти всегда скрытой от банковского анализа.

ОСНОВАТЕЛИ



ЕВГЕНИЙ ИВКИН

**Антикризисный CEO.
Основатель Restructuring
Business**

В 1999 году окончил НГЛУ (Нижний Новгород) по специальности Международный бизнес и иностранные языки. В 1999-2000 годах учился в Университете Вермонт, США (University of Vermont). В 2003-2004 году учился и получил степень Магистра интегрированного маркетинга в Northwestern University, США.

Имеет 19-летний опыт руководства крупными и средними компаниями в 15 странах мира.

Ранее работал на руководящих позициях в Green Mountain Innovations, Вермонт, США, IMS group, Cadbury, Wal-Mart, Strategy Partners.

Евгений Ивкин является членом Ассоциации банков России «Россия», экспертом Сколково EMBA, консультантом Института Адизес в банковском сегменте и лектором семинаров CFA Institute, Russia.

КЛЮЧЕВЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ:

- ▮ Прямое антикризисное управление
- ▮ Международное развитие
- ▮ Запуск новых продуктов
- ▮ Внедрение стратегии
- ▮ Создание эффекта синергии
- ▮ Выявление скрытых проблем
- ▮ Небумажная оценка реальных кредитных и инвестиционных рисков

ОСНОВАТЕЛИ



ВЛАДИМИР САМОХВАЛОВ

Управляющий партнер
SBS Consulting

В 2003 году окончил магистратуру Государственного Университета Высшая Школа Экономики по специальности «Финансы». Прошел стажировку в университете «Erasmus», Rotterdam, Голландия.

Имеет 20-летний опыт управленческого консультирования. Принимал участие более, чем в 100 консультационных проектах, работая с такими клиентами, как «Роснефть», группа компаний «Сибур», Газпромбанк, «Башхим», Ассоциация «Росагромаш», Администрация Чукотского АО, Министерство энергетики РФ, Министерство природных ресурсов РФ, Министерство промышленности и торговли РФ.

Консультант Министерства промышленности и торговли РФ по промышленной политике, консультант Министерства энергетики РФ по госполитике в области энергоэффективности.

КЛЮЧЕВЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ:

- Государственное управление
- Управление по целям и контрольным показателям
- Стратегический анализ и планирование

МЕТОДОЛОГИЯ

Система оценки создана антикризисными управляющими, предпринимателями, аудиторами и специалистами по выявлению и расследованию мошенничества на основе практики из реального сектора и учитывает реалии ведения бизнеса в России («схемы», «небизнес отношения», монополия, нюансы бизнеса и т.п.). Сугубо прикладной аспект.



Для банка сертификат означает то, что у заемщика проведен полный анализ качественных показателей бизнеса (того, что в 90% случаев недоступно при финансово-экономическом и общепромышленном анализе). Наличие сертификата говорит о качестве заемщика и уровне его стабильности и прозрачности.

ПРЕИМУЩЕСТВА ИНСТИТУТА КВАЛИФИЦИРОВАННЫХ ЗАЕМЩИКОВ

Для заемщиков

- Институт позволяет провести комплексный анализ бизнеса компании независимым компетентным органом, по результатам которого заемщик получает ответ на вопрос, сможет ли компания устойчиво развиваться и достичь поставленных целей при работе в текущей бизнес-модели и, если нет, что необходимо сделать для их достижения.

Для банков

- Институт позволяет банкам лучше понять существующие риски заемщиков;
- Институт позволяет сократить время банков на скоринг и принятие решений о выдаче кредита;
- Институт помогает банкам создать систему раннего предупреждения о возможных кредитных рисках заемщиков.

Для Банка России

- Институт позволяет повысить качество оценки кредитного портфеля банков;
- Институт создает предпосылки для развития кредитования современных, амбициозных, грамотно управляемых предприятий малого и среднего бизнеса.

КОНТАКТЫ

119180, Россия, г. Москва
2-й Казачий переулок д.11 стр.1
второй этаж
тел: **+7 (903) 796 04 20**
e-mail: **director@ricb.ru**



ИКЗ