



СОВРЕМЕННЫЕ
ТЕХНОЛОГИИ
БАНКОСТРАХОВАНИЯ



РЕЕСТР
ПРОГРАММНОГО
ОБЕСПЕЧЕНИЯ

**INSURTECH-ПЛАТФОРМА АИМА
ПОМОГАЕТ БАНКАМ
ПОЛУЧИТЬ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ
НЕПРОЦЕНТНЫЙ ДОХОД
УВЕЛИЧИТЬ КОМИССИОННУЮ
ВЫРУЧКУ В 4 РАЗА
ЗА СЧЕТ АВТОМАТИЗАЦИИ
СТРАХОВАНИЯ**



+7 (495) 620-08-40

aima.biz

Проблемы участников банкострахования

БАНКИ

После одобрения кредита **10-12% клиентов не доходят до выдачи** из-за проблем с оформлением страхования залогов.

Потери комиссионных вознаграждений составляют 70% и более.

СТРАХОВЩИКИ

Отсутствуют прозрачные инструменты для работы с банками – ключевым каналом продаж страховых продуктов.

Децентрализация продаж, непрозрачность бизнес-процесса оформления страховых договоров.

ЗАЕМЩИКИ

Затягивание процесса привлечения кредитных средств из-за отсутствия **«единого окна»** при оформлении страхования.

Потери времени и переплаты при самостоятельном поиске страховщиков.

ЛИШЬ 3% КОМИССИОННОГО ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ от страховых компаний получают банки по юр. лицам

■ Юр. лица ■ Физ. лица



Где возникают потери?

**ПОТЕРЯ
КЛИЕНТОВ 10-12%**
по оценке БизнесДром

ОБРАБОТКА
ЗАЯВКИ
НА КРЕДИТ



Решение



**УСТРАНЕНИЕ
ПОТЕРЬ В
КРЕДИТНОМ
КОНВЕЙРЕ**



**УСТРАНЕНИЕ
ПОТЕРЬ В
ПОЛУЧЕНИИ
КОМИССИИ**

100%

Результат

AIMA – ЭТО ПЕРВАЯ INSURTECH-ПЛАТФОРМА, КОТОРАЯ ПОЛНОСТЬЮ АВТОМАТИЗИРУЕТ ПРОЦЕСС ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ МЕЖДУ БАНКОМ, СТРАХОВОЙ КОМПАНИЕЙ И ЗАЕМЩИКОМ, ДЕЛАЯ ЕГО УДОБНЫМ, ПРОЗРАЧНЫМ И БЫСТРЫМ.



AIMA устанавливается в банк или лизинговую компанию и **соединяет** их со всеми аккредитованными страховыми компаниями



AIMA помогает эффективно взаимодействовать всем участникам рынка банкострахования по модели **«win-win»**.



AIMA помогает банкам развивать продукты по модели **BaaS** (banking-as-a-service) – вне кредитного конвейера, во всех точках касания с клиентом.

ДОКАЗАННЫЙ БИЗНЕС-ЭФФЕКТ:

- 1 Оптимизация Бизнес-процесов**
- 2 Увеличение лояльности клиентов**
- 3 Увеличение конверсии по выдаче финансовых инструментов**
- 4 Получение комиссии от страховщиков по всем операциям**

Новые Проблемы

Правительство РФ совместно с ФАС утвердило новый алгоритм при кредитовании:

с 1 сентября 2023 г. банки обязаны принимать полисы страховых компаний, которые имеют кредитный рейтинг агентств АКРА, Эксперт РА, НРА и НКР на уровне не ниже «А-»

Insurtech-платформа АИМА

помогает банкам увеличить комиссионную выручку, выполнить требования ФАС, развивать продукты вне кредитного конвейера за счет автоматизации страхования

1
Страховых компаний с рейтингом не ниже «А-» на рынке 30 и к моменту вступления в силу изменений таких компаний может стать больше

2
Велика вероятность, что у банка не будет агентского договора с одной из страховых компаний и он не получит комиссию по сделке

3
Банкам предстоит коммуникация, как минимум, с 30 компаниями, соответственно, нагрузка на сотрудников существенно возрастет

4
Полис может быть оформлен не по требованиям банка и не будет содержать в себе требуемого покрытия. Каждый полис придется проверять, что увеличит срок согласований и негативно скажется на оперативности выдачи кредитов.

Преимущества

СОГАЗ

Веб-интерфейс подстраивается под размеры экрана

ИНГОССТРАХ

Обучение и поддержка под рукой онлайн

АЛЬФА СТРАХОВАНИЕ

Получение предложений от каждой СК (до 3х)

А. Абсолют Страхование

Автоматизация всех операций, создания документов и рассылки уведомлений

СОГЛАСИЕ СТРАХОВАНИЕ

ЮГОРИЯ СТРАХОВАНИЕ

Обмен документами одновременно по всем компаниям

СТРАХОВАЯ ПАРИ КОМПАНИЯ

Воронка страхования клиентов. От заведения в систему до пролонгации

Эффективность сотрудников

Отчет по размещению рисков в страховании

Учёт и контроль комиссии

Аналитика по КРП

Отчеты и графики по продажам

Мониторинг активности пользователей

Интеграция с Контур Диадок для быстрого ввода данных и ЭДО

Интеграция с другими ИС и интерфейсами Банка

Интеграция с RPA системами распознавания и принятия управленческих решений

Открытое API для интеграций любой сложности

Обеспечение требований безопасности ФЗ-152 и др. нормативных актов (УЗ4)

Ролевая модель управления доступом, разграничение прав

Доступ к данным только у Банка

Шифрование трафика

Ежедневный бэкап данных

Лог авторизаций пользователей

НАСТРОЙКА СПИСКА СТРАХОВЫХ КОМПАНИЙ

УДОБСТВО ДЛЯ МЕНЕДЖЕРА

CRM АНАЛИТИКА ОТЧЕТНОСТЬ ДЛЯ РУКОВОДИТЕЛЕЙ

ИНТЕГРАЦИЯ

БЕЗОПАСНОСТЬ

Зарабатывайте на BaaS страховании клиентов вне кредитования



Банк

Клиент Банка, использует мобильное приложение или сайт. Получает предложения по страхованию.

1

При согласии клиента на страхование, он заполняет необходимые данные.

2

Запрос на страхование отправляется посредством API в страховые компании через АИМА.

3

В онлайн режиме клиент/банк получает расчет стоимости страхования и выбирает наиболее подходящий для него вариант.

4

После выбора производит оплату страхового полиса.

5

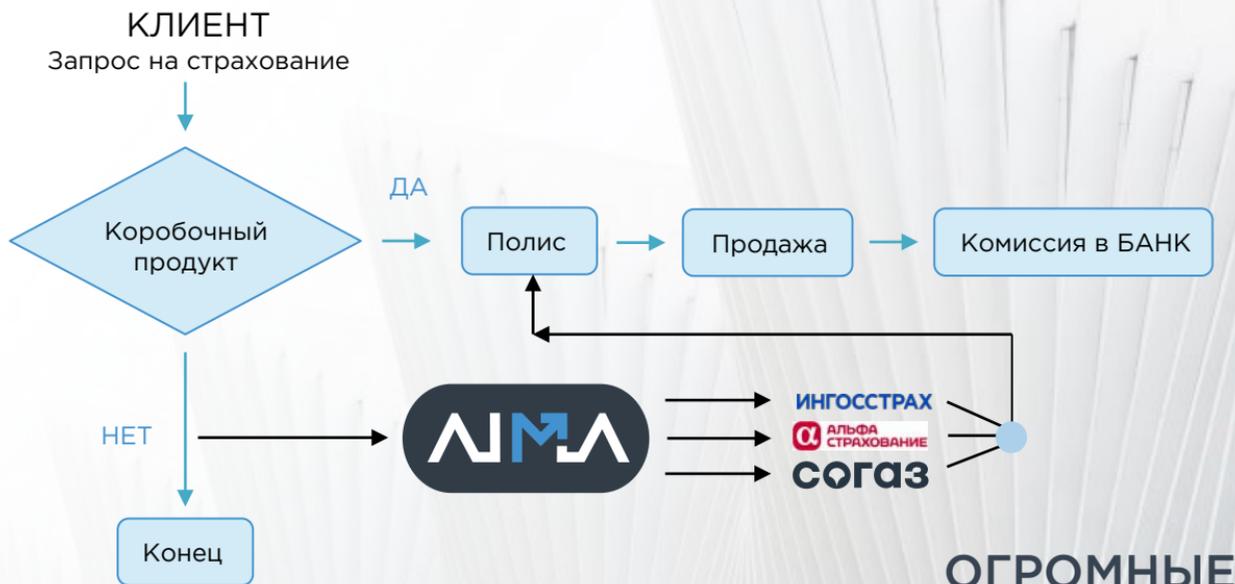
Полис приходит в эл. виде на почту или в приложении.

6

Банк получает свое вознаграждение за сделку.

7

Обычный агрегатор не может обработать и 10% видов страхования



**ОГРОМНЫЕ
ВОЗМОЖНОСТИ**

Запустите пилот вместе с АИМА и получите:

- ✓ Описание бизнес-процессов под нужды Банка
- ✓ Выполнение требований ФАС
- ✓ Страхование в режиме «одного окна»
- ✓ Полностью готовое IT решение по страхованию залогов и добровольному страхованию клиентов Банка
- ✓ Возможность генерации отчетов как по менеджерам, так и по страховым компаниям

- ✓ Уменьшение нагрузки по страхованию на менеджеров Банка
- ✓ Анализ возможностей по росту комиссионного вознаграждения
- ✓ Мануал, FAQ, обучающие видео и семинар для сотрудников
- ✓ Расчетная окупаемость Пилота 4 месяца с момента начала
- ✓ Техническая поддержка 24/7

Срок пилота 4 месяца

Возможна реализация дополнительного функционала по запросу Банка (срок пилота увеличится)

АИМА соответствует:

Требованиям Правительства и ФАС
с 01.09.2023г.

Федеральному закону "О банках
и банковской деятельности"
от 02.12.1990 N 395-1

Закону РФ "Об организации страхового
дела в РФ" от 27.11.1992 N 4015-1

Федеральному закону "О персональных
данных" от 27.07.2006 N 152-ФЗ

Требованиям о безопасности банков
и страховых компаний ТОП-10 РФ

АИМА включена в Реестр отечественного
программного обеспечения Министерства
цифрового развития, связи и массовых
коммуникаций РФ



Лицензии и сертификаты



Лицензия ЦБ на страховую брокерскую деятельность



Аккредитация в качестве ИТ-компании



Свидетельство о регистрации программы



Свидетельство на товарный знак



Сертификат ISO



Членство Ассоциации Банков России



Регистрация в Реестре отечественного ПО



Членство АРПП Отечественный софт



Национальная Банковская Премия



Сертификат ГОСТ

Пресса о нас

NBJ НАЦИОНАЛЬНЫЙ
БАНКОВСКИЙ ЖУРНАЛ

СОЮЗ АЙТИ: От шока к новым возможностям. Есть ли будущее у комиссионного бизнеса в России?

TechInsider

Как привлечь инвестиции и запустить собственный IT-стартап: лайфхаки, которые помогут добиться успеха в бизнесе ?

АСН агентство
страховых
новостей

Мы наладили IT-инфраструктуру для банкострахования залогового имущества юрлиц

inopiter
ИННОВАЦИИ

Интеллектуальная собственность верит в Роспатент

БО

“Сложно представить жизнь страховщиков без банков” - Олег Ханин на XIX Международном банковском форуме «Банки России — XXI век»

Коммерсантъ

Интервью Олега Ханина Коммерсанту - “Страховщики проявляют уходчивость”, “Развитие цифровых сервисов страховых компаний”

vc.ru

Комиссионное вознаграждение банков можно увеличить на 398%. Как облачные решения помогают классическому сектору экономики

**СТРАХОВАНИЕ
СЕГОДНЯ**

Банкострахование: было драйвером, а станет...? - комментарии Олега Ханина деловой платформе Страхование Сегодня



Олег Ханин

Тел.: +7 (495) 620-08-40

Эл. почта: xo@aima.ae

Веб сайт: aima.biz



ПОЛУЧИТЕ КОД
АКТИВАЦИИ
БЕСПЛАТНОГО ДОСТУПА
НА 1 МЕС



ЗАПОЛНИТЕ АНКЕТУ
и получите коммерческое
предложение



*отсканируйте
QR-код*

ЗАКАЖИТЕ
ДЕМО-ВЕРСИЮ



*отсканируйте
QR-код*