



Центр
Финансово-Кредитной
Поддержки



О предложениях по взаимодействию с ЦБ РФ, предпринимательским сообществом и структурами поддержки МСБ

Алексей Порошин

Комитет Ассоциации «Россия» по малому и среднему бизнесу

Москва, 18 января 2018 г.

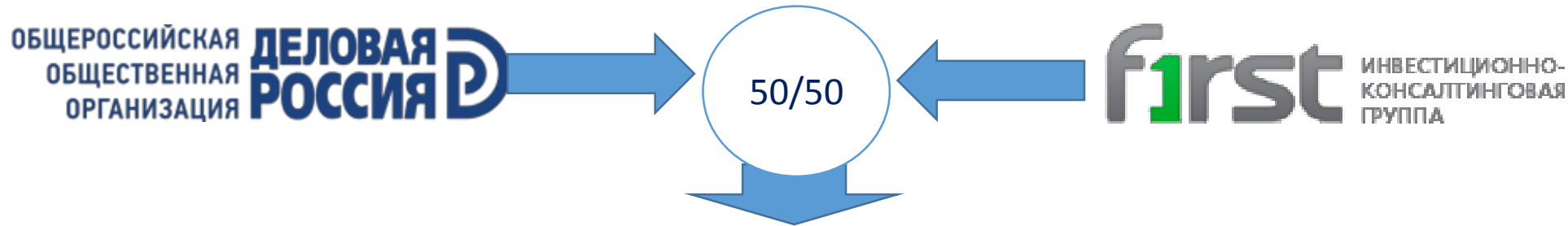
Алексей Порошин



- ✓ Член Генерального Совета Деловой России
- ✓ Член рабочей группы по координации разработки и наполнения Бизнес-навигатора МСП АО «Корпорация «МСП»
- ✓ Член экспертной группы по основному направлению стратегического развития Российской Федерации «Малый бизнес и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы»
- ✓ Член межведомственной комиссии по включению новых комплексных инвестиционных проектов в перечень новых комплексных инвестиционных проектов по приоритетным направлениям гражданской промышленности Министерства промышленности и торговли Российской Федерации
- ✓ Член рабочей группы «Бизнес проекты» экспертного совета «Агентства стратегических инициатив по продвижению новых проектов»
- ✓ Член Экспертного совета особой экономической зоны технико-внедренческого типа Московской области Правительства Московской области
- ✓ Член экспертного совета Автономной некоммерческой организации «Агентство по технологическому развитию»
- ✓ Член Межведомственной рабочей группы, обеспечивающей осуществление плана мероприятий по реализации Концепции развития публичной нефинансовой отчетности, в том числе его мониторинга

first ИНВЕСТИЦИОННО-
КОНСАЛТИНГОВАЯ
ГРУППА

**ЦФ
КП** Центр
Финансово-Кредитной
Поддержки



АНО «Центр финансово-кредитной поддержки»

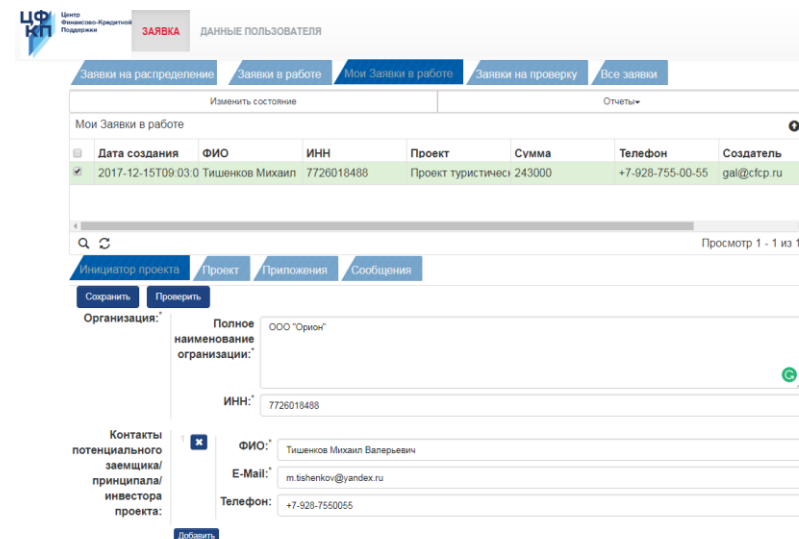
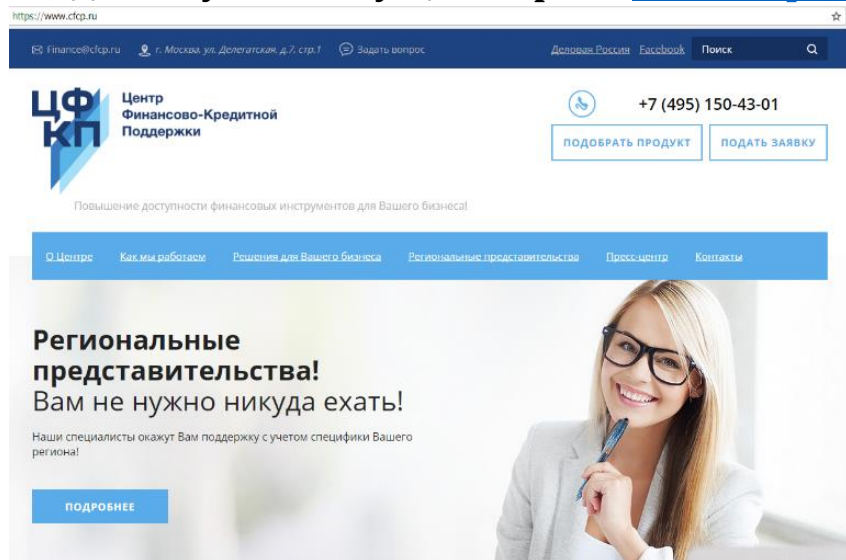
Миссия - Повышение доступности финансовых инструментов для предпринимателей в РФ:

- ✓ Банковские гарантии;
- ✓ Кредиты;
- ✓ Гранты, субсидии, займы;
- ✓ Государственные контракты

➤ Задача – упростить доступ предпринимателей к кредитным и инвестиционным ресурсам, мерам Государственной поддержки

- ✓ Соглашения о взаимодействии с финансовыми организациями и институтами развития, с федеральной и региональной инфраструктурой поддержки бизнеса (ОЭЗ, РЦИ, ЦКР, ЦПП, Корпорации развития регионов, Агентства по инвестиционному развитию регионов)
- ✓ Участие во всех мероприятиях, связанных с финансами – что позволяет всегда быть в курсе последних новостей!
- ✓ Аккредитация в Государственных и коммерческих банках, государственных корпорациях, коммерческих структурах и государственных ведомствах!
- ✓ Региональные мероприятия с представлением на уровне первых лиц регионов!

Создан с нуля и запущен портал www.cfcp.ru



Заявка с портала ЦФКП полностью переходит в Корпорацию МСП в цифровом виде без пересылки по почте (с автоматической подгрузкой всех необходимых данных)

В результате:

- 1. Бренд ЦФКП знают во многих регионах – создано облако доверия**
- 2. ЦФКП позиционируется как четкий и понятный инструмент поддержки МСП**



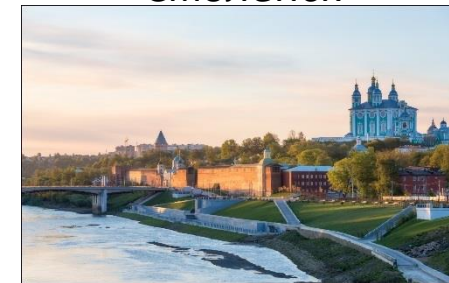
1. Проведены мастер-классы в более чем 40 регионах РФ, где прошли семинары по финансовой поддержке МСП
2. Проведена экспертиза более 600 инвестиционных проектов в рамках экспертных групп АСИ, Минпромторга РФ, Минкавказа РФ, ОЭЗ Московской области и Дальнего Востока
3. Подготовлены и внесены предложения в Стратегию развития МСП 2030, в паспорт приоритетного проекта «Малый Бизнес» при Правительстве РФ
4. Участие в разработке программы Постановление Правительства РФ от 30.12.2017 N 1706 "Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским кредитным организациям..."
5. Создан и запущен «Путеводитель по территории финансовых возможностей» – карта всей финансовой и нефинансовой поддержки МСП. На текущий момент данный Путеводитель подарен главам различных регионов РФ
6. Специалистами ЦФКП проводится обучение банковских сотрудников на местах методологии и принципам работы по государственным программам
7. Опыт создания системы/программы работы с МСБ по государственным программам для коммерческих банков

В результате:

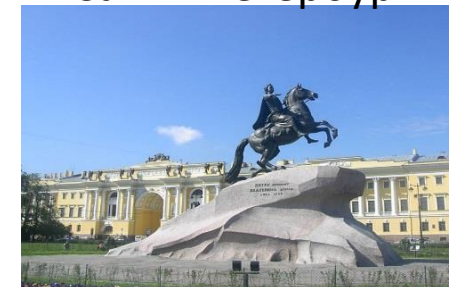
Бренд ЦФКП знают во многих регионах – создано облако доверия

ЦФКП в регионах позиционируется как четкий и понятный инструмент поддержки МСП

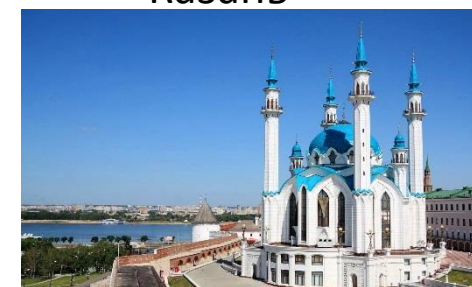
Смоленск



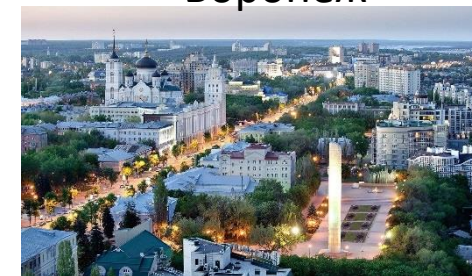
Санкт-Петербург



Казань



Воронеж



Опрос о доступности финансовых ресурсов и информированности об институтах поддержки



- Основной вид деятельности опрашиваемых - обрабатывающие производства.
- 4 федеральных округа: Центральный, Приволжский, Уральский, Сибирский.
- Для учета межрегиональных различий в выборку вошли как компании из регионов-лидеров, занимающие высокие позиции в инвестиционных рейтингах и обладающие диверсифицированным промышленным производством, так и из регионов-аутсайдеров.
- Общее количество опрошенных 887 респондентов.
- Сегодня разрабатывается – **ИНДЕКС ДОСТУПНОСТИ ЗАЕМНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ**



Центр
Финансово-Кредитной
Поддержки





Центр
Финансово-Кредитной
Поддержки

ОБЩЕРОССИЙСКАЯ
ОБЩЕСТВЕННАЯ
ОРГАНИЗАЦИЯ

ДЕЛОВАЯ
РОССИЯ

first

ИНВЕСТИЦИОННО-
КОНСАЛТИНГОВАЯ
ГРУППА

ИЗВЕСТИЯ

Новости Статьи Лонгриды Мнения Фото Видео Рубрики

Газета

савиация проверяют скандальный клип ульяновских курсантов

экономика

Греф рассказал о паранойе менеджеров в поиске путей развития компании

общество

В резуль

Фото: ТАСС/Петр Ковалев

28

3

Российские компании обрабатывающей промышленности готовы брать займы для инвестиционных целей, свидетельствуют данные всероссийского опроса Центра финансово-кредитной поддержки «Деловой России», с результатами которого ознакомились «Известия». Из 880 опрошенных предпринимателей треть заявили о том, что хотели бы привлечь средства на развитие, при этом 3% готовы вкладываться в научные разработки. Эта ситуация в корне отличается от существовавшей пару лет назад, когда бизнес вынужденно брал кредиты на поддержание оборотных средств и не мог позволить себе инвестиций в производство, а порой и задумывался о его закрытии. Рост спроса на кредиты может быть предвестником долгожданного роста в обработке, надеются эксперты. Перелом возможен благодаря рекордному замедлению инфляции, госзаказу, который заметно разогревает рынок, и различным программам господдержки. В Минэкономразвития возможный объем инвесткредитов по новой программе поддержки оценили в 42 млрд рублей.

Москва компенсирует инвесторам проценты по кредитам

Получить субсидию из бюджета Москвы теперь смогут не только управляющие компании технопарков, но и частные инвесторы

По данным опроса «Деловой России», 60% респондентов нуждаются в привлечении финансирования для деятельности компании. При этом треть опрошенных стремятся к развитию, желая привлечь денежные средства именно на инвестиционные цели. 3% предпринимателей хотели бы привлечь финансирование на НИОКР — и это, как считают эксперты, совершенно новый тренд.

— Тенденция действительно значительно улучшилась, — прокомментировал «Известиям» результаты опроса автор исследования, член генсовета, руководитель Центра финансово-кредитной поддержки «Деловой России» Алексей Порошин. — Еще в прошлом году многие предприниматели хотели сворачивать бизнес, чтобы переждать 2–3 года. А сейчас интерес к

Читайте IZ.RU в Telegram
Все самое главное в твоём смартфоне

[Новости smi2.ru](#)

Меню

f vk tw G+ o f

Instagram YouTube Telegram

Подписка на новости

RSS

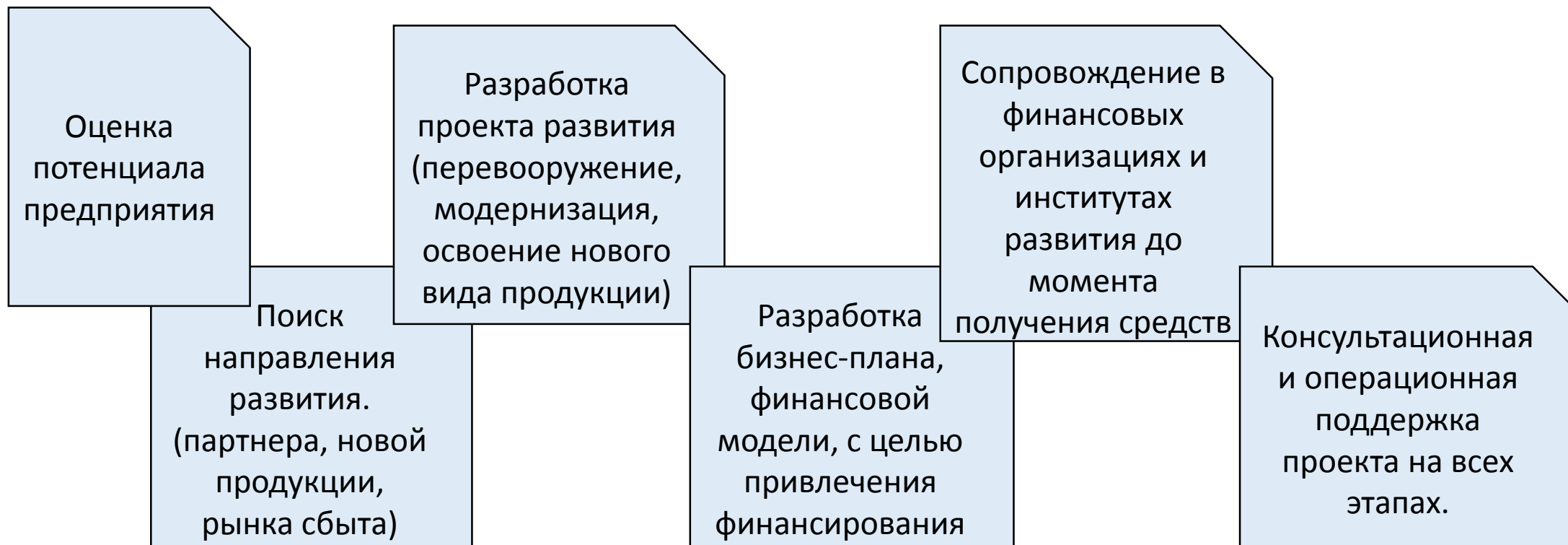
18+

Миссия АНО «ЦФКП» - Повышение доступности финансовых инструментов для малого и среднего бизнеса

Ценностное предложение для МСБ	Продукты
• Повысить вероятность получения финансирования за счёт повышения осведомлённости о вариантах и требованиях • Снизить время и финансовые затраты на разработку бизнес-плана • Снизить затраты на маркетинговые исследования и продвижение продукта на отечественный и зарубежные рынки	1. Проверка компании на соответствие требованиям Институтов развития. - Оценка кредитоспособности - Разработка бизнес-плана, финансовой модели, с целью привлечения финансирования - Структурирование сделки 2. Выбор наиболее актуальных инструментов финансирования 3. Проведение мероприятий для обеспечения достоверного (рыночного) отражения результатов операционной деятельности в бухгалтерской отчетности 4. Подготовка заявок и сопровождение в выбранных финансовых организациях и институтах развития до момента получения средств 5. Консультирование по вопросам реализации проекта на всех этапах 6. Предоставление market-place инфраструктуры для подбора подходящего партнёра-института-развития 7. Дальнейшее сопровождение проекта, поддержка в операционной деятельности

Максимизация шансов МСБ на получение финансовой поддержки

- Сопровождение МСБ на каждом этапе процесса получения финансовой поддержки



Функции



Результат



IT Платформа

- Единая IT-система, обеспечивающая быструю обработку входящих заявок, унификацию обмена данными между участниками процесса рассмотрения заявки, целостный контроль каждого этапа прохождения заявки, единую систему хранения истории движения заявки и взаимодействия с ее инициатором

Команда

- Команда профильных специалистов, обеспечивающая всесторонний анализ и комплексное сопровождение проекта на всех стадиях рассмотрения заявки

Система обработки

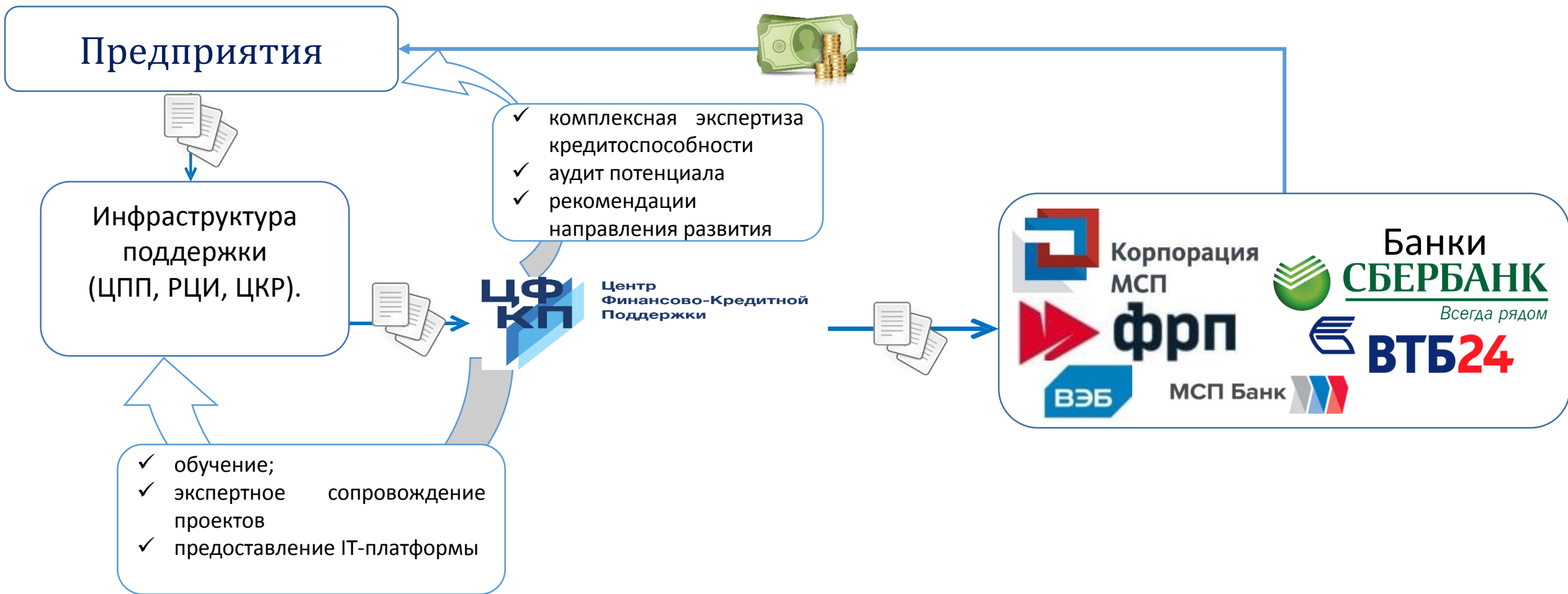
- Система распределенной обработки заявок, позволяющая обеспечить высокий уровень сервиса при одновременной работе с большим числом заявок

Взаимодействие с ЦФКП в формировании качественного потока проектов



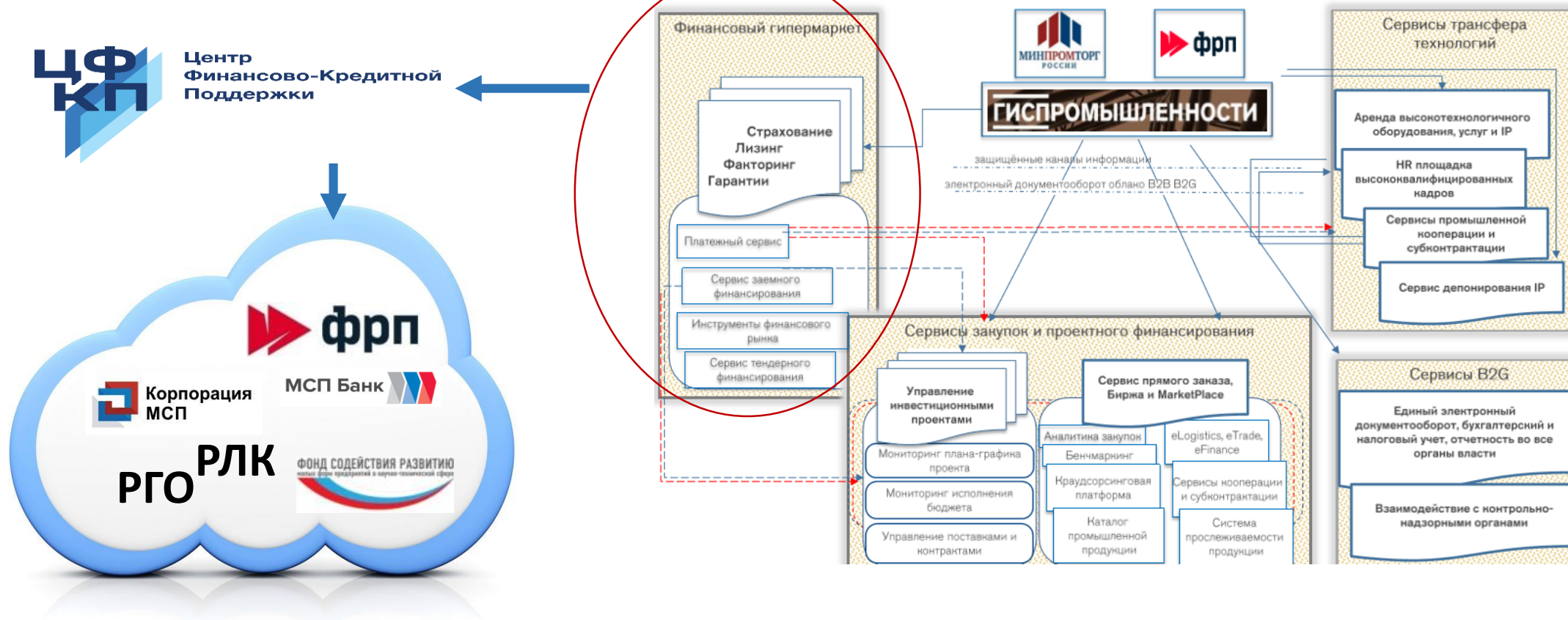
Взаимодействие с ЦФКП и инновационно-производственной инфраструктурой поддержки обеспечивает предприятия:

- возможностью качественно подготовить проекты;
- снизить затраты на разработку бизнес-плана;
- снизить затраты на внедрение новых технологий;
- снизить затраты на маркетинговые исследования и продвижения продукта на отечественный и зарубежные рынки;
- проведение предварительной экспертизы (кредитный анализ) проектов на предмет соответствия требованиям стандартам программам кредитно-гарантийной поддержки Корпорация МСП;





МИНПРОМТОРГ
РОССИИ
СХЕМА СЕРВИСОВ B2B, B2G





Центр
Финансово-Кредитной
Поддержки

ТАСС БИЗНЕС



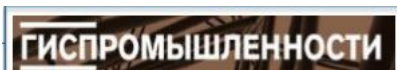
Big Data

Обогащение карточки
информацией из
внешних источников

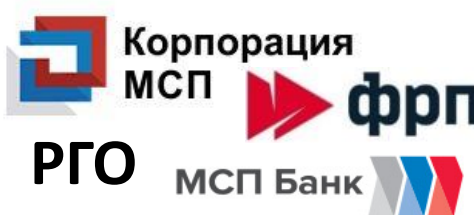


Аккредитованные
Консультанты

Внешние
сервисы



Заявка



- Единые стандарты
- Общая статистика
- Прогноз выборки
- Управление лимитами

Market-place

Банки

Институты
развития

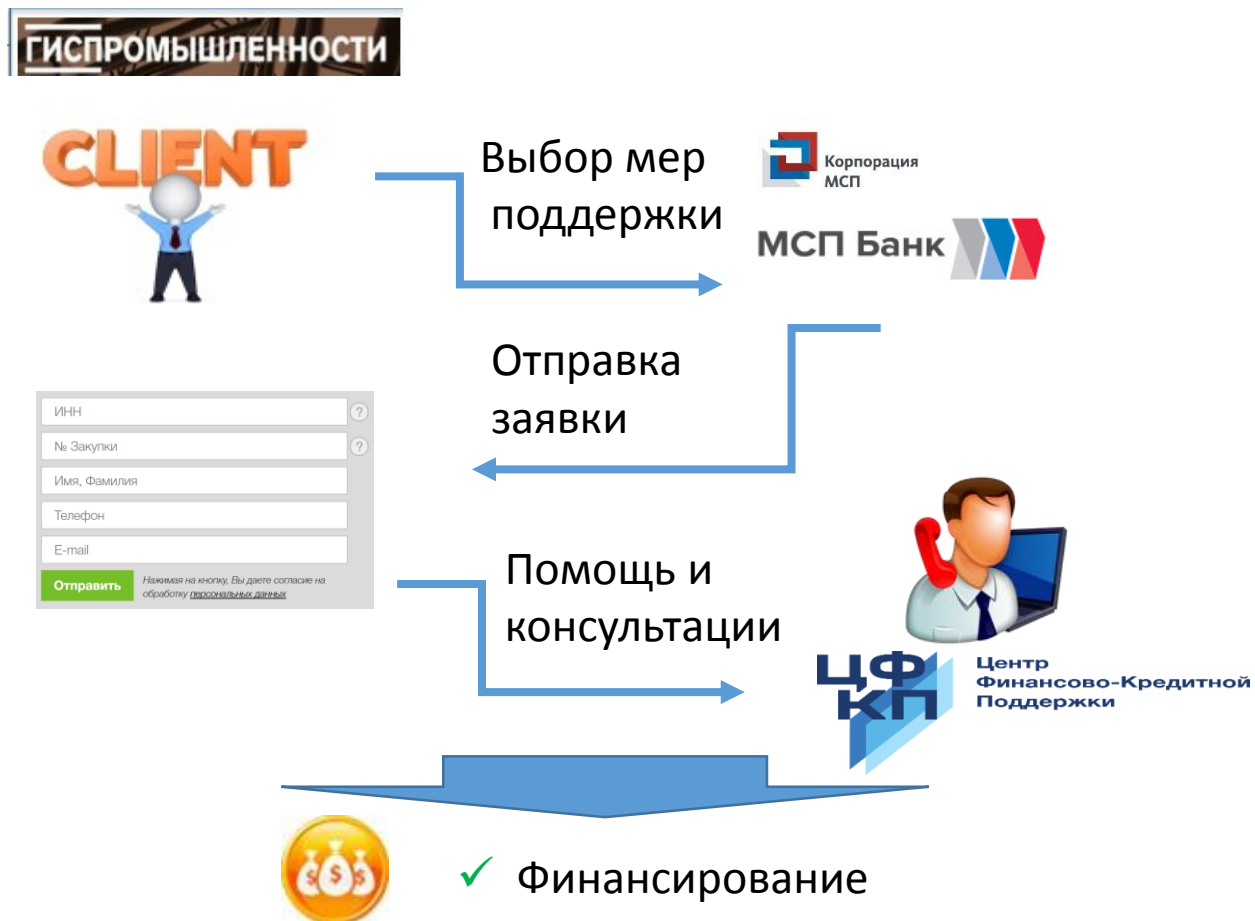
Структуры
МЭР

Фонды

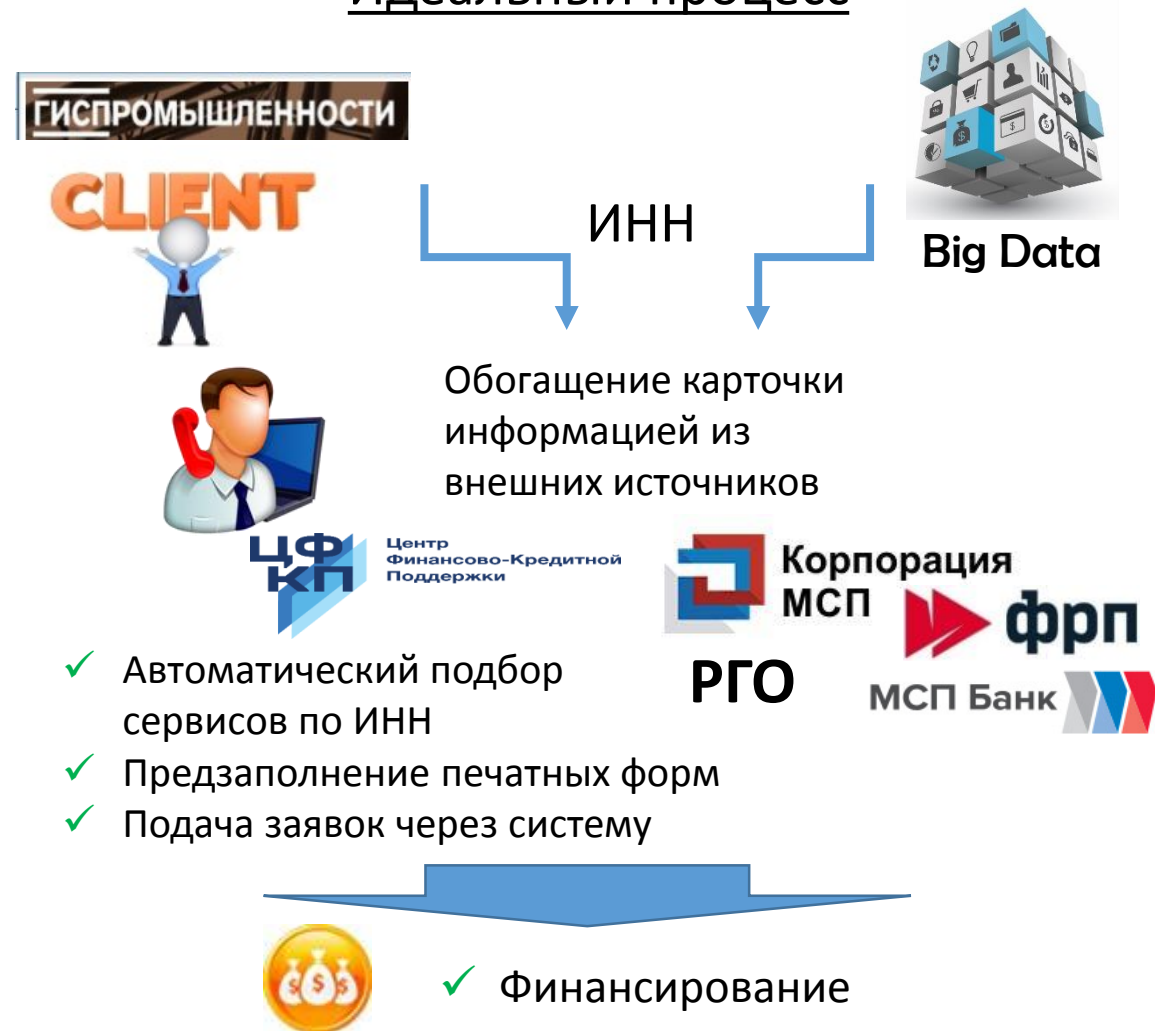
МФО

- ✓ Единый интерфейс
- ✓ Подбор лучшего предложения
- ✓ Автоматизация прохождения заявки
- ✓ Личный кабинет
- ✓ Возможность подключения финансовых организаций «по контуру» без внутренней интеграции
- ✓ Автоматическое формирование печатных форм (заявления, анкеты)
- ✓ Контроль результатов и обратная связь
- ✓ Block chain

Начальный процесс



Идеальный процесс



- ✓ Автоматический подбор сервисов по ИНН
- ✓ Предзаполнение печатных форм
- ✓ подача заявок через систему

Проблема	Предлагаемое решение	Ожидаемый результат
Непопулярность банковских продуктов у МСП, что вызвано сложностью и запутанностью условий получения финансирования	Упростить требования к проработке проектов	1. Сокращение затрат предпринимателей на получение кредитов, удешевление эффективной стоимости кредитов, и, как следствие, увеличение объема выдачи кредитов банками 2. Увеличение доли льготных кредитов в общем объеме финансирования МСП, увеличение портфеля МСП
	Сократить список запрашиваемых документов и объем запрашиваемой информации	
Повышенные риски банков, ограниченная по программе 6.5 маржа Банков и, как следствие, низкая заинтересованность банков в предоставлении финансирования	Ввести более дифференцированную маржу для банков в зависимости от размера кредита, увеличить маржу (до 6-8%) на маленьких чеках.	1. Увеличение кредитных организаций-участников программы, увеличение конкуренции 2. Улучшение доступности кредитных ресурсов, увеличение лояльности банков
	Ввести более дешевое фондирование со стороны ЦБ (не более 1 %)	
Усложненная система взаимодействия банков и институтов поддержки	Установить лимиты на крупные банки, умеющие работать с МСП (реализовано, но - неэффективная система, особенно для крупных банков и по мелким сделкам)	Сокращение трудозатрат институтов поддержки, увеличение мощности (количества обрабатываемых заявок), повышение эффективности.
	Сформировать систему заявочного финансирования по мелким чекам (частично реализовано, в рамках 1706)	
	По портфелю с мелкими чеками перейти на систему последующего выборочного контроля	

Проблема	Предлагаемое решение	Ожидаемый результат
Низкий уровень информационной и иной, нефинансовой поддержки	Создать единый информационный источник on-line с одновременной реализацией off-line представительств в каждом регионе, работающих по принципу "одного окна" с представлением свода информации по всем существующим в государстве источникам финансовой поддержки	Увеличение доступности финансирования, увеличение объемов помощи
	Разместить на on-line ресурсе обезличенную статистическую информацию для использования банками и предпринимателями с целью более точного планирования деятельности	
	Организовать образовательный центр для предпринимателей с очным и on-line обучением	
	Сформировать систему обмена best-practice для предпринимателей	
	Совместно с ФНС России запустить пилотный проект по дистанционному получению Банками бухгалтерской и налоговой отчетности клиентов	
Несопоставимо маленький объем поддержки (совокупный объем, включая гарантийную поддержку, не превышает 5% от общего объема финансирования МСП). Кредитный портфель на уровне 2%.	Увеличить объем финансирования минимум до 15%	Усиление влияния программ

Проблема	Предлагаемое решение	Ожидаемый результат
Отсутствие единых стандартов финансирования МСП	Создать по инициативе рабочую группу с представителями банковских структур, охватывающих не менее 60% портфеля МСП результатом которой должна стать выработка национальных банковских стандартов финансирования МСП	Разработка стандартов, включая: - Рекомендуемый минимальный набор документов; - Унифицированные формы заключений; - Методологические рекомендации по рассмотрению заявок, мониторингу и процедуре взыскания; - Рекомендации для ЦБ РФ относительно единой формы отчетности по портфелю продуктов для МСП; - Список рекомендуемых открытых источников информации по компаниям МСП (реестр налоговой и т.п.)
Отсутствие дифференцированного подхода ЦБ к ссудам корпоративных заемщиков и МСП	Ввести отдельный формат контроля для компаний сектора МСП	1. Сокращение затрат предпринимателей и банков на предоставление кредитов 2. Расширение круга потенциальных клиентов 3. Сокращение коррупционной составляющей
	Исключить необходимость проверки реальности деятельности по МСП	
	Ввести отдельный стандарт (уменьшить) портфеля "рекомендуемых" документов для формирования кредитных досье по кредитам МСП	
	Сформировать ограниченный, закрытый список возможных факторов обесценения ссуд, выданных МСП.	

Проблема 1: ЦБ РФ практически не реагирует на проблемы МСП

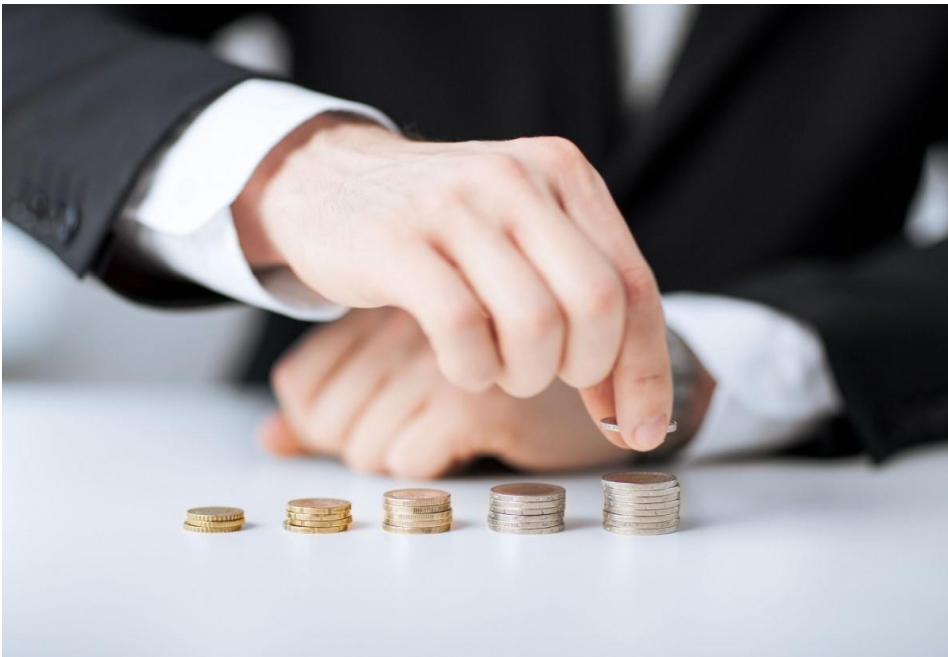


Пояснение: вся структура, вся нормативка заточены на взаимодействие с крупными корпоративными заемщиками

Пример: ситуация с закрытием счетов. Наиболее пострадавший сегмент – МСП, как наиболее массовый, наименее прозрачный (нет ресурсов на формирование полноценной отчетности) и наименее защищенный.

Предлагаемое решение: необходим сознательный, целенаправленный диалог с ЦБ РФ от лица МСП. Необходима объединяющая сила, по аналогии с профсоюзом и представитель, понимающий как проблемы МСП, так и умеющий разговаривать с ЦБ на языке банков.

Проблема 2: маленькие и средние банки ограничены в ресурсах (финансовых, человеческих, информационных)



Пояснение: ограничение в ресурсах ведет к проигрышу в конкуренции государственным монстрам, небольшие банки выдавливаются в сегмент высокорискованных и, случается, противозаконных операций. Что в конечном итоге ведет к отзыву лицензии, потерям со стороны бизнеса в виде средств на счетах.

Предлагаемое решение: формирование общедоступных информационных и общественных ресурсов с работой по сервисному принципу для малых и средних банков,

Проблема 2: маленькие и средние банки ограничены в ресурсах (финансовых, человеческих, информационных)

Примеры:

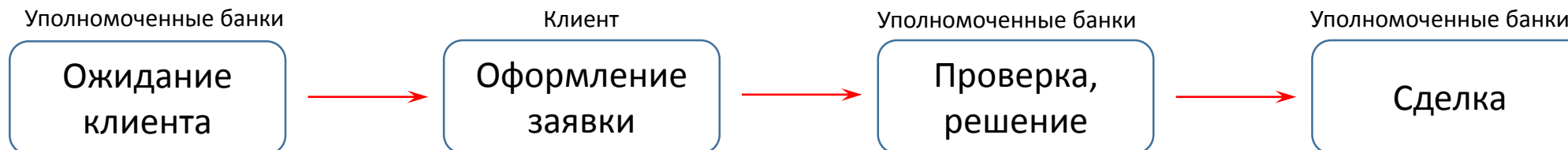
Формирование стандартов банковской нормативной документации, формирование рабочей группы, которая будет помогать внедрять и защищать перед аудиторами из ЦБ РФ внутреннюю банковскую нормативку.

Формирование обезличенной банковской базы данных по дефолтам – обмен с банками информацией по инцидентам, которая позволит сформировать общероссийскую систему расчета дефолтности, выйти на объемы сопоставимые с базой данных Сбербанка или ВТБ

Формирование отдельных on-line ресурсов (по аналогии с существующими агрегаторами для выдач банковских гарантий, которые обеспечат для банков клиентский поток и позволят сосредоточиться на главном – оценке и продаже риска (продаже кредитных продуктов). Плюс подобных систем это то, что банк работает с отлаженным механизмом, отсутствуют затраты на внедрение, либо минимизированы.



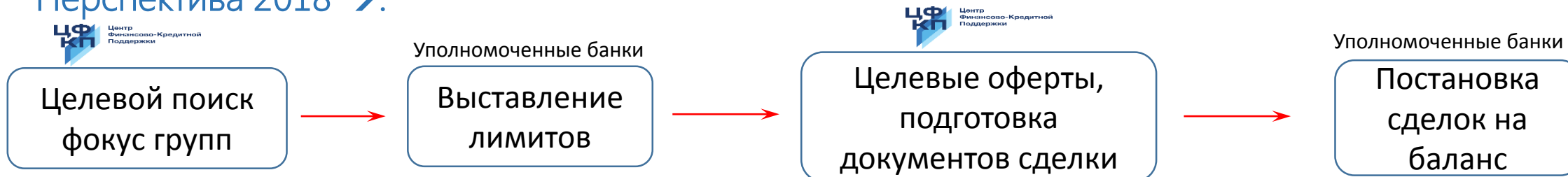
Было



Сейчас



Перспектива 2018 →:



Просто свяжитесь с нами!

+7(495)150-43-01

finance@cfcpr.ru

МЫ НА ВАШЕЙ СТОРОНЕ!



Центр
Финансово-Кредитной
Поддержки

first ИНВЕСТИЦИОННО-
КОНСАЛТИНГОВАЯ
ГРУППА