



БАНКОСТРАХОВАНИЕ

СНИЖЕНИЕ РИСКОВ | МОНЕТИЗАЦИЯ | ТРЕНДЫ

МАРТ 2026



MAINS GROUP: КТО МЫ

3 КОМПАНИИ, СПЕЦИАЛИЗИРУЮЩИХСЯ НА РАЗЛИЧНЫХ ОБЛАСТЯХ СТРАХОВОЙ ИНДУСТРИИ

Основаны топ-менеджерами из Allianz. Более 130 человек персонала

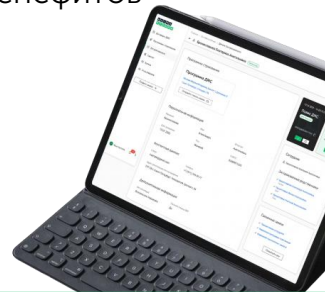
Корпоративный страховой брокер

- Формирование страховых и перестраховочных программ
- Наши клиенты: Крупнейшие российские компании, осуществляющие деятельность в РФ и зарубежом
- Специализации: Employee benefits, Страхование имущества и ответственности, CMP, Грузы, Авиация, Морские риски, Trade credit, Автопарки, D&O, Cyber



Универсальный ДМС портал

- Любой Страховщик, Клиника, Сервисный провайдер
- Автоматизация работы с ДМС
- Глубокая статистика и бенчмаркинг
- Единый интегратор решений для нестраховых бенефитов сотрудников
- Помощник HR



ИИ для страховой индустрии



ИИ в ДМС

- Поиск завышений в ЛПУ счетах
- Распознавание тендеров
- Автоматический андеррайтинг
- 13 из ТОП-15 СК  –клиенты



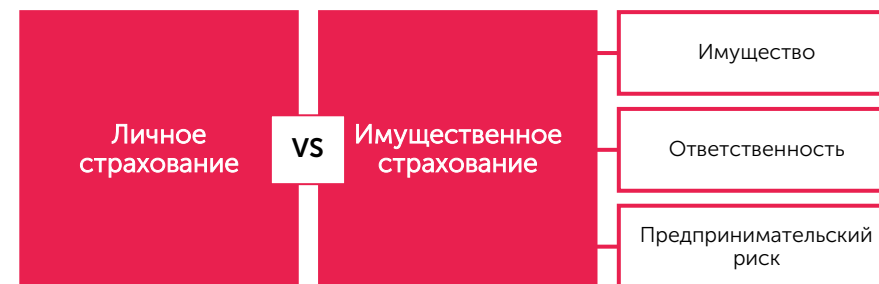
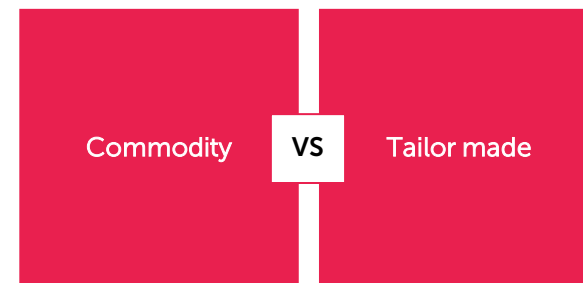
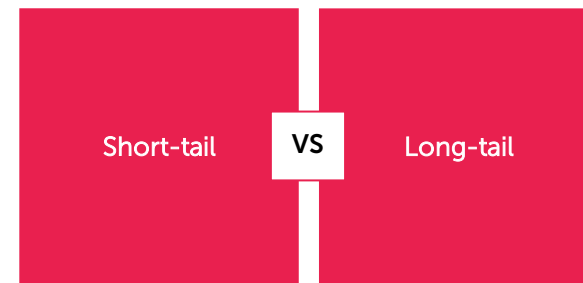
ИИ в авто

- Распознавание повреждений по фото, включая скрытые
- Расчет убытка за 5 минут с точностью 98%



РИСКИ И СТРАХОВАНИЕ

КАК РАБОТАЕТ ПОКРЫТИЕ



КАРТА РИСКОВ И ТРЕНДЫ

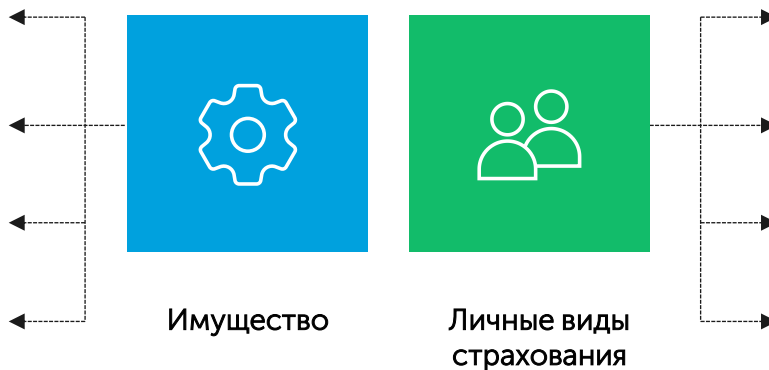


Имущество и перерыв в деятельности

СМР

Транспорт

Грузы



Добровольное медицинское страхование

Страхование от несчастных случаев

Критические заболевания

ВЗР

Перед третьими лицами

За качество продуктов/услуг

Проф. ответственность

Экология



D&O

Торговые кредиты и авансы

Киберстрахование



КАРТА РИСКОВ И ТРЕНДЫ

Имущество и перерыв в деятельности

- БПЛА. Терроризм и Диверсия
- Новые оговорки РНПК
- Сложности с получением выплат / недофинансирование рынка

СМР

- Удлинение сроков и удорожание строительства
- Проблемы получения ALOP

Транспорт

- Авто - рост стоимости ремонта и сроков ремонта ввиду отсутствия запчастей. Самострахование как альтернатива
- Авиа, Море – оговорки РНПК, ответ на санкции (флаги, фронтинг)

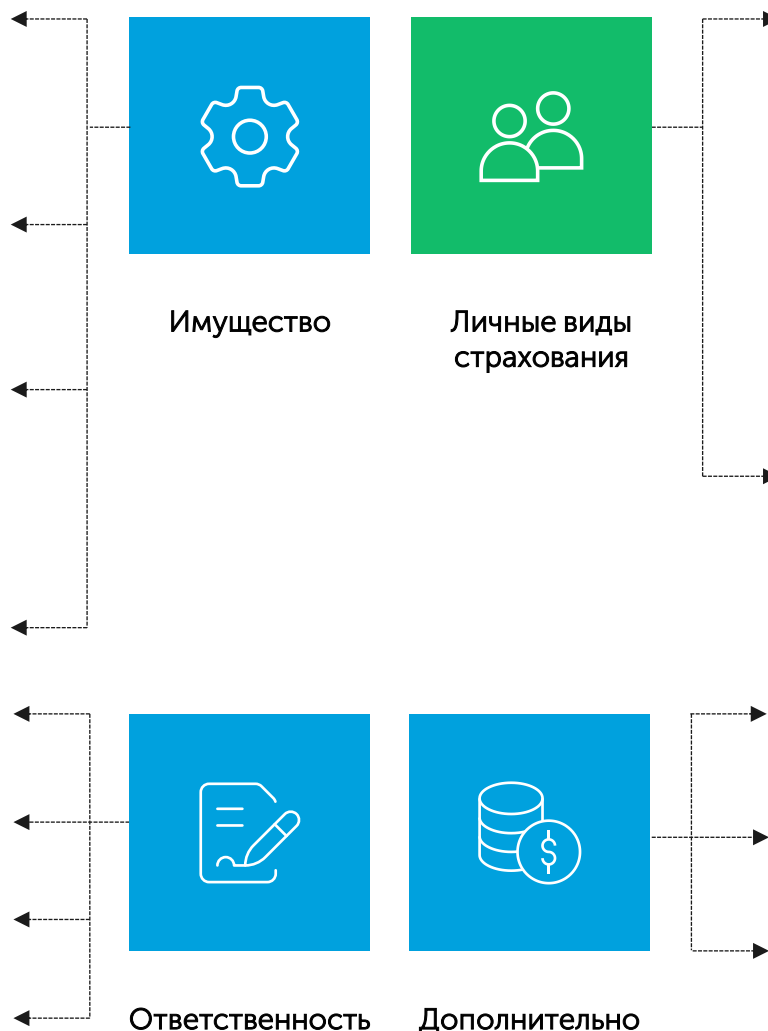
Грузы – доп юрисдикции обслуживания

Перед третьими лицами

За качество продуктов/услуг

Проф. ответственность

Экология



Добровольное медицинское страхование

- Растущая конкуренция за квалифицированные кадры
- Новые географии
- Массовое внедрение покрытия критических и онкозаболеваний
- Лечение критики – это ДМС+ОМС
- Высокое проникновение IT решений по автоматизации процессов управления программой;
- Flex Benefits
- Оздоровлять VS лечить

НС и ВЗР

D&O

- Риски, связанные с реструктуризацией
- Высокая стоимость организации судебной защиты
- Субсидиарная ответственность

Торговые кредиты и авансы

- Рост числа неплатежей и риски поставок

Киберстрахование

- Аномальная частота атак и величина ущерба
- Реальный старт практики страхования

ПОДХОД К СТРАХОВАНИЮ

КАК СТРАХУЕТСЯ МСП

НЕТ

- ☒ Как начальник сказал
- ☒ А раньше так было, и ничего не произошло
- ☒ ОСАГО, ОСГОП, ОСОПО, а остальное не обязательно

Результат

- Минимальный набор страховых продуктов
- Дыры в покрытии
- Подверженность крупным убыткам
- Рост риска закрытия бизнеса из-за невозможности возполнить потери / банкротство
- **Неспособность выполнять кредитные обязательства**

ОК

- ☒ Внутренний риск-менеджмент и матрица рисков
- ☒ Бенчмаркинг (практики рынков)
- ☒ Консалтинг от брокеров

Результат

- Линейка страховых продуктов, закрывающая все риски бизнеса
- Проработанное, надежное наполнение программы страхования
- Финансовое бремя перекладывается на страховщика
- Гарантия стабильности бизнеса
- **Новые кредитные продукты, необходимые для развития**

СТАТИСТИКА

КОНЪЮНКТУРА РЫНКА МСП

550+

(млрд. руб.)

Объем просроченной
задолженности по кредитам
среди субъектов МСП

15%

Рост числа страховых
выплат 2024-2025

7 000+

Банкротств субъектов МСП
регистрируется ежегодно

42%

Рост объема страховых
выплат 2024-2025

**РИСК
УВЕЛИЧЕНИЯ ОБЪЕМА
ПРОСРОЧЕННЫХ
ПЛАТЕЖЕЙ**



растет вместе с ростом
числа страховых случаев

БАНКОСТРАХОВАНИЕ В РФ

ПРОБЛЕМАТИКА И РЫНОК

МЛРД РУБ

47,7

комиссионный доход банков
в РФ по итогам 2024 года
от страхования ДМС,
имущества и ответственности

при этом, есть особенности

Смещение акцента в пользу вмененного страхования

- Высококомиссионные продукты для физических и юридических лиц
- Слабая клиентская ценность продуктов в обязательных видах банкострахования
- Срок страхования равен сроку кредита

Пониженное внимание к добровольному страхованию

- Низкий уровень проникновения добровольных видов несмотря на обширную клиентскую базу
- Отсутствие внутренних страховой экспертизы

СТРАХОВАНИЕ МСП

УПУЩЕННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ

СЕГМЕНТ СІВ

Сложные проекты
требующие высокого уровня
страховой экспертизы

Низкий потенциал к росту

↓ **100%** рисков
застраховано

ФИЗИЧЕСКИЕ ЛИЦА

Высококомиссионные
кредитные продукты
оформляемые в онлайн

Средний потенциал к росту

← **80%** рисков
застраховано

МСП

Клиенты напрямую обращаются в СК
и банк не получает доход

2 **МИЛЛИОНА**
юр. лиц
в реестре МСП



Высокий потенциал к росту

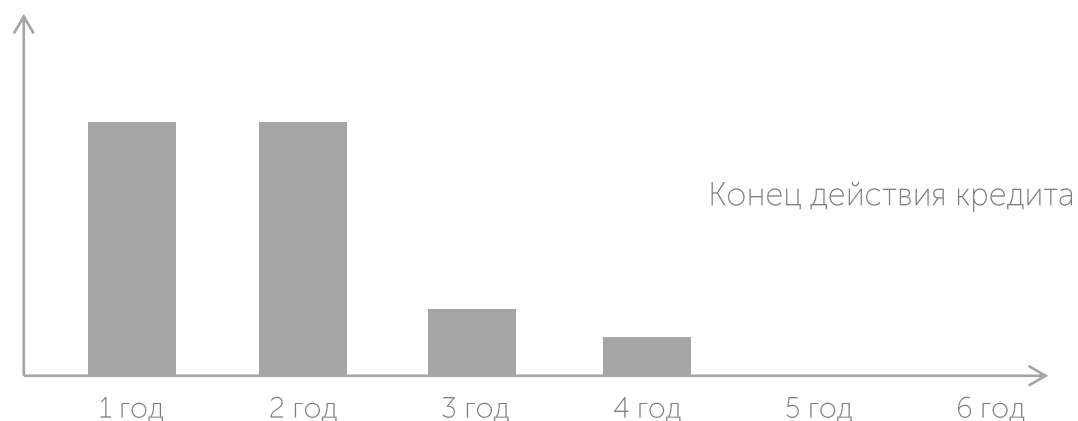
↑ **20%** рисков
застраховано

СМЕНА ПАРАДИГМЫ

ЧТО МЫ МОЖЕМ ПОМЕНЯТЬ?

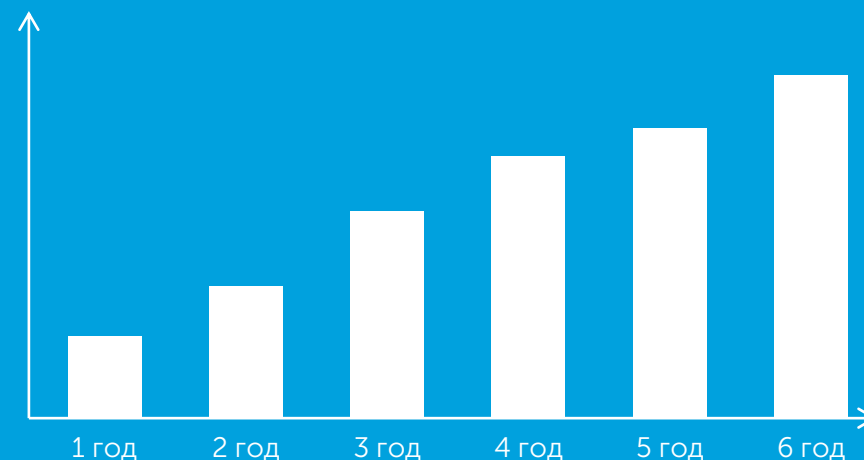
- **Защитить** клиента просто, понятно, быстро
- Гарантировать **эффективность**

От продуктов с LTV на **сроке кредита**



К ВЫСОКОМУ LTV ЗА СЧЕТ ЦЕННЫХ ПРОДУКТОВ

и увеличению общего заработка банка



ОБЗОР ИНСТРУМЕНТАРИЯ

КАК ИЗМЕНИТЬ ПОДХОД?

ИДЕАЛЬНОЕ ЦЕННОСТНОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

- ✓ выбор понятных страховых продуктов
- ✓ рыночная стоимость продуктов
- ✓ быстрое оформление
- ✓ надежность канала и страхового покрытия

МОДУЛИ ДЛЯ ДОСТИЖЕНИЯ ЦЕЛИ



ИИ-
КОНСУЛЬТАНТ



АДМИН
СОПРОВОЖДЕНИЕ



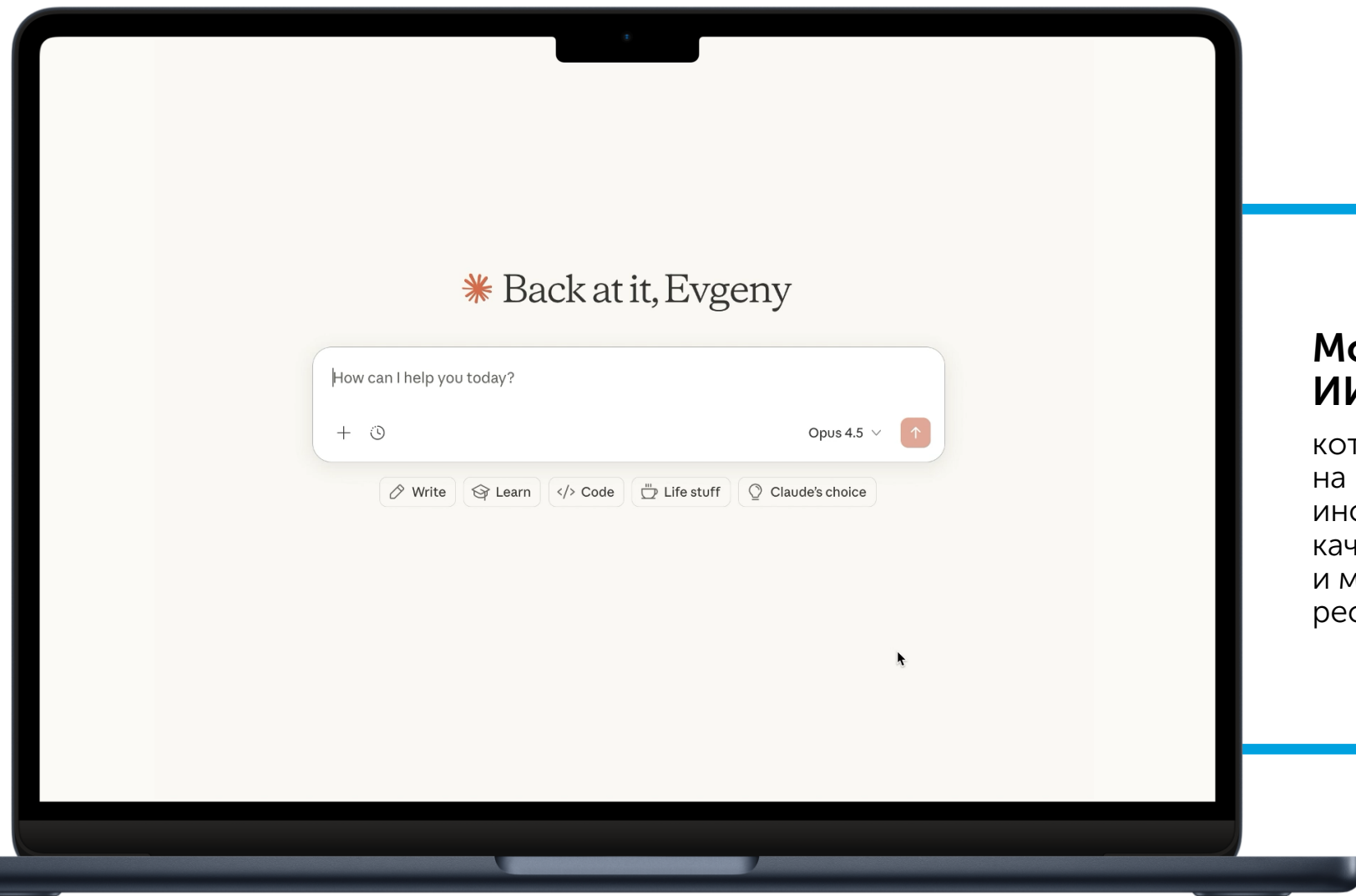
АГРЕГАЦИЯ
И ПОКУПКА



CLAIMS
HANDLING

ОБЗОР ИНСТРУМЕНТАРИЯ

МОДУЛЬ СОВЕТЧИК



ЧТО ДАЕТ

Модуль со встроенным ИИ помощником,

который не только ответит на вопросы, но и сформулирует инструкции по шагам, повышая качество обслуживания клиента и минимизируя траты админ ресурса банка

ОБЗОР ИНСТРУМЕНТАРИЯ

МОДУЛЬ АГРЕГАЦИИ И ПОКУПКИ



Подберем самые выгодные предложения за 3 минуты

Ответьте на 3 вопроса и мы перезвоним вам с уникальным предложением именно по вашим параметрам

Шаг 1 из 3

1. Расскажите о коллективе

Количество сотрудников:

125

Регионы обслуживания:

Москва Зеленоград Пенза

< Назад

Дальше >

Подберем самые выгодные предложения за 3 минуты

Ответьте на 3 вопроса и мы перезвоним вам с уникальным предложением именно по вашим параметрам

Шаг 2 из 3

2. Варианты страховых компаний

☐ Эконом ☒ Стандарт ☐ Бизнес

 Сбербанк страхование 35 558 Р По телефону: 8 800 55 55 55 Итого: 4 444 750 Р	 РСК 36 544 Р По телефону: 8 800 55 55 55 Итого: 4 543 000 Р
 Инессстрак 36 075 Р По телефону: 8 800 55 55 55 Итого: 4 509 125 Р	 Росстрах 37 780 Р По телефону: 8 800 55 55 55 Итого: 7 222 500 Р

Оформить

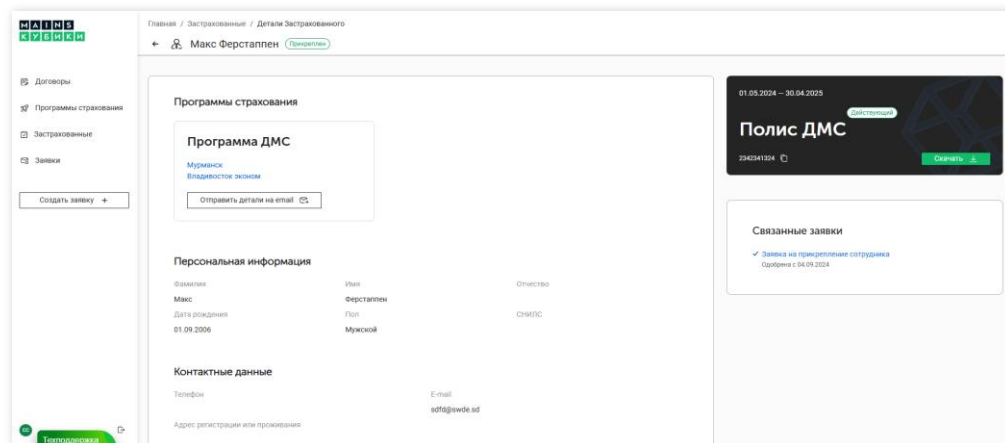
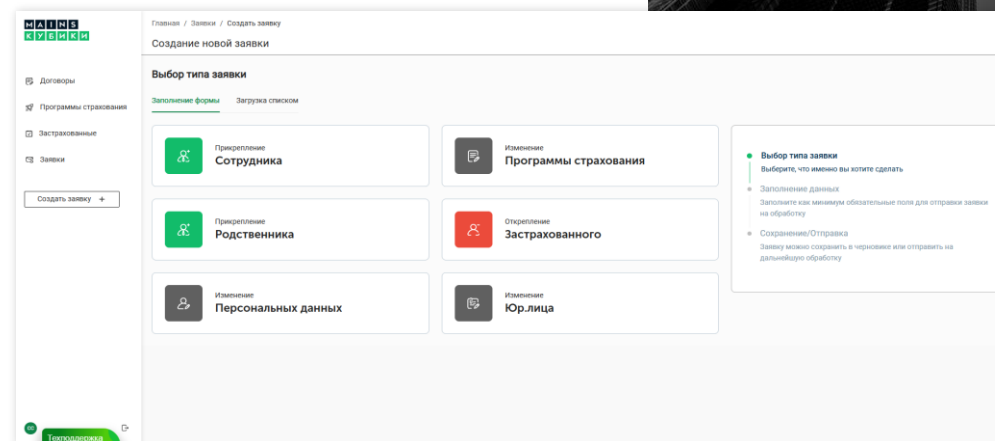
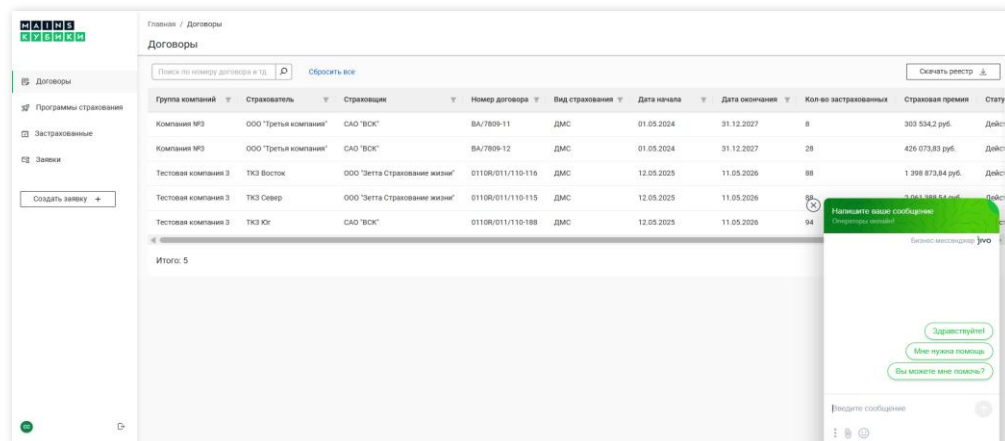
ЧТО ДАЕТ

Привычный процесс агрегации предложений в формате Booking, но в страховании и для бизнеса

Простой и понятный функционал сравнения предложений, дополненный ИИ-агентом, позволяющим выделить сильные и слабые стороны конкретного предложения

ОБЗОР ИНСТРУМЕНТАРИЯ

МОДУЛИ СОПРОВОЖДЕНИЯ И CLAIMS HANDLING



ЧТО ДАЕТ

Комфортное хранение
всей информации
о страховых продуктах
клиента в легком доступе

Управление покрытием
(включение/выключение/
расширение/приобретение)

Понятный путь
урегулирования

ИИ помощник готовит инструкцию
по шагам, необходимым
документам и связывается
с ответственным сотрудником
страховщика/ страхового партнера
для дальнейшего урегулирования

ПЛАНЫ И ЦЕЛИ

КАК МОЖНО ИЗМЕНИТЬ ПОДХОД К БАНКОСТРАХОВАНИЮ В РФ



Новая ценность для клиента

- ☒ Повышение качества защиты
- ☒ Новые продукты страхования
- ☒ Профессиональная поддержка на всех этапах
- ☒ Новый клиентский путь



Монетизация

- ☒ Увеличение LTV
- ☒ Новые финансовые потоки, за счет увеличения продаж
- ☒ Снижение неплатежеспособности, за счет увеличения риск защищенности бизнеса клиентов



Цифровое развитие

- ☒ Использование передовых технологий управления страхованием
- ☒ Встройка модулей в клиентский путь



ИЗМЕНИМ ПАРАДИГМУ ВМЕСТЕ?

Сергей Худяков

Генеральный директор



+7 910 422 0845



sergey.khudyakov@mainsgroup.ru

ООО «Мэйнс страховые брокеры и консультанты (ООО «МСБК»)

