

IX Международная конференция
«Банковские карты: практика и трансформация»
Москва, 21-22 апреля 2015



ВЕДУЩИЕ РОЗНИЧНЫЕ СЕТИ КАК ОСНОВНЫЕ КАНАЛЫ ПРОДАЖ БАНКОВСКИХ ПРОДУКТОВ

Родионова Елена Юрьевна,
Директор управления финансовых сервисов,
Компания «Евросеть»

СИНЕРГИЯ БАНКОВ И ТОРГОВЫХ СЕТЕЙ В ОБЛАСТИ ФИНАНСОВЫХ СЕРВИСОВ

РИТЕЙЛ

- Доходы покупателей падают
- Конкуренция растет
- Маржинальность падает

НУЖНЫ НОВЫЕ ПРОДУКТЫ
НУЖНЫ НОВЫЕ КАНАЛЫ ПРОДАЖ

БАНКИ

- Доступ к пассивам ограничен
- Конкуренция растет
- Маржинальность падает

МОДЕЛЬ ПРОДАЖ ФИНАНСОВЫХ ПРОДУКТОВ
ВНЕ ОФИСОВ БАНКА!

ФИНАНСОВЫЕ СЕРВИСЫ — ПРИОРИТЕТНОЕ НАПРАВЛЕНИЕ РАЗВИТИЯ ЕВРОСЕТИ

ВПЕЧАТЛЯЮЩИЕ РЕЗУЛЬТАТЫ РАЗВИТИЯ ФИНАНСОВЫХ СЕРВИСОВ В ЕВРОСЕТИ

- Финансовые сервисы выделены в отдельное **организационное направление** Евросети
- Доля направления в обороте Евросети выросла до **70%** в 2014г.
- Евросеть входит в **ТОП-30** банков РФ по количеству активных кредитных карт

ЗНАЧИТЕЛЬНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ РОСТА НА БЛИЖАЙШИЕ ГОДЫ

- Продажи финансовых сервисов в торговых сетях продолжают расти
- Объем финансовых сервисов в розничных сетях на 1 точку, значительно ниже, чем в банках
- Изменение в регулировании позволяет запускать новые финансовые сервисы вне офисов банков

КЛЮЧЕВАЯ КОМПЕТЕНЦИЯ ЕВРОСЕТИ — УМЕНИЕ ПРОДАВАТЬ

АКТИВЫ ЕВРОСЕТИ

-  50 млн. посетителей в месяц
-  Представленность в 1400 городах РФ
-  Эффективный маркетинг
-  Удобный график работы
-  Простые, понятные процедуры
-  Управляемая мотивация сотрудников розницы

**ОФОРМИ КАРТУ
С КРЕДИТНЫМ
ЛИМИТОМ**

БЕСПЛАТНО!



3%
от стоимости
любых покупок
возвращается
на карту!



**ДЕНЕЖНЫЕ
ПЕРЕВОДЫ***

• БЫСТРО • УДОБНО • НАДЕЖНО

В ЛЮБОМ
САЛОНЕ
«ЕВРОСЕТЬ»

ПО РОССИИ
И В СНГ

0
от %



**ЗАРАБАТЫВАЙ
НА КУКУРУЗЕ!**

НАЧИСЛЯЕМ
10%
НА ОСТАТОК
СРЕДСТВ ПО
КАРТЕ



+ баллы
с каждой
покупки



**ПОГАШЕНИЕ
ЛЮБЫХ
КРЕДИТОВ**

ЛЮБЫЕ БАНКИ
В ЛЮБОМ САЛОНЕ
«ЕВРОСЕТЬ»



И ГЛАВНОЕ НАДЕЖНО!

ЕВРОСЕТЬ СПОСОБНА УСПЕШНО ПРОДАВАТЬ ДАЖЕ СЛОЖНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ПРОДУКТЫ



ПЛАТЕЖНЫЕ КАРТЫ

- Выдача платежной карты
- Пополнение платежной карты
- Пополнение карт других банков



ОФОРМЛЕНИЕ ПРОДУКТОВ БАНКОВ-ПАРТНЕРОВ

- POS кредит
- Cash кредит (банки, МФО)
- Кредитный лимит
- **Депозит**



ПЛАТЕЖНЫЕ СЕРВИСЫ

- Прием денежного перевода
- Выдача денежного перевода (на карту)
- Прием платежей
- Погашения кредитов



ПРОЧИЕ СЕРВИСЫ

- Оформление страховок
- Продажа НПФ

РЕЗУЛЬТАТЫ 2014 ГОДА — КЛЮЧЕВЫЕ ОБЪЕМНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

ФИНАНСОВЫЕ СЕРВИСЫ

350 МЛРД. РУБ. —
принятых платежей в пользу поставщиков услуг

1,6 МЛН. —
Оформлено **кредитов**: POS, Cash, Кредитных
лимитов

10 МЛН. —
отправлено денежных переводов

1,4 МЛН. —
оформлено страховок

КУКУРУЗА

12,5 МЛН. —
общая эмиссия карт на 1 января 2015

1,0 МЛН. —
количество **активных карт** в среднем за 1 месяц

700 ТЫС. ШТ. —
количество выданных карт с овердрафтом

70% —
доля POS платежей в структуре расходных
операций карт с овердрафтом

КУКУРУЗА — УНИВЕРСАЛЬНАЯ ПЛАТФОРМА ДЛЯ ПРОДАЖ БАНКОВСКИХ ПРОДУКТОВ



- 1 Карта позволяет оформить овердрафт (ТКС, Ренессанс Кредит)
- 2 10% на остаток с ежедневной капитализацией от 1,5% для Кукуруза World по всему миру
- 3 от 1,5% для Кукуруза World по всему миру (от 3% если установлен овердрафт или подключена «Двойная Выгода»)
- 4 Через мобильное приложение по технологии НСЕ
- 5 0 руб. - выпуск, обслуживание и СМС-информирование
- 6 Платежи за ЖКХ, Интернет, Погашения кредитов в мобильном приложении и Интернет-банке
- 7 Платежи в Интернете, без реквизитов зарплатной карты
- 8 Обналичивание в РФ и за границей по курсу ЦБ (без дополнительных комиссий)

УСПЕШНЫЙ ЗАПУСК НОВОГО СЕРВИСА — «ПРОЦЕНТ НА ОСТАТОК» КАРТЫ КУКУРУЗА



ПРЕИМУЩЕСТВА ДЛЯ КЛИЕНТА

- 10% годовых с ежедневной капитализацией
- Оформление за 5 минут в Евросети
- Бесплатное пополнение в Евросети и с карт VISA / MasterCard
- Бесплатное обналичивание в любом банкомате
- Максимальная сумма остатка не ограничена
- Сумма страховой части АСВ > 1,4 млн. руб.
- Бонус от 3% за все POS операций по карте*



ВЗРЫВНОЙ РОСТ ЗА ПЕРВУЮ НЕДЕЛЮ ПИЛОТНЫХ ПРОДАЖ

- Старт в 300 салонах Евросети с 25 марта 2015
- Банк партнер на запуск: Первобанк
- Подключено более 4000 депозитов
- 57% клиентов уже сделали повторное пополнение

ЦЕЛЬ ПО ВЫДАЧЕ В 2015 — 40 МЛРД. РУБ.

*при подключении опции «Двойная Выгода» на 12 месяцев

ЕВРОСЕТЬ ОТКРЫТА К ДИАЛОГУ С БАНКАМИ О СОТРУДНИЧЕСТВЕ



ВАРИАНТЫ СОТРУДНИЧЕСТВА

1. ПРОДАЖИ КЛИЕНТАМ ЕВРОСЕТИ

- CASH кредиты банков/займы МФО на карту Кукуруза
- Кредитный лимит банков на карту Кукуруза
- POS кредиты банков
- Депозит на карту Кукуруза

2. ИСПОЛЬЗОВАНИЕ ИНФРАСТРУКТУРЫ ЕВРОСЕТИ

- Кредиты банков/займы МФО на карту Кукуруза с одобрением в интернет



ТРЕБОВАНИЯ К БАНКАМ-ПАРТНЕРАМ

- Предложение кредитных и депозитных продуктов, соответствующих тенденциям рынка
- Оформление банковских продуктов через единый интерфейс — АРМ «Единое окно», (сотрудник «Евросеть» по доверенности с Банком)

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!



ЕВРОСЕТЬ